

Referencje klienta: L3 Harris



<https://www.l3harris.com/>

L3HARRIS, jeden z 10 największych światowych dostawców w branży obronnej, zaopatruje w systemy lotnicze i kosmiczne rząd USA, jego sojuszników oraz znane międzynarodowe korporacje. L3 ma w swojej ofercie szeroką gamę rozwiązań komunikacyjnych oraz produktów wykorzystywanych na platformach wojskowych i komercyjnych, a także stara się zaspokajać potrzeby swoich klientów w zwinny oraz innowacyjny sposób. Koncentrując się na jakości, usługach i wydajności, L3 dąży do rozwoju nowych technologii, nowych pomysłów i nowych sposobów przekraczania oczekiwań klientów.

Lokalizacja: Stany Zjednoczone

Przychody: 17 miliardów USD

Obszar działalności: systemy łączności

Rozwiązanie

Infor LN



Przejęcie na Infor LN było doskonałą okazją do pokazania, w jaki sposób system może odpowiedzieć na problemy biznesowe, które każdy dział firmy musi przewyższać w toku swoich codziennych zadań. Infor LN, który jest o wiele mniej skomplikowany i kosztowny niż inne systemy dostępne na rynku, pomógł nam przeprowadzić dokładną analizę finansową, a tym samym ujawnić realne koszty projektów. Możliwość pracy w ramach wyłącznie jednego systemu pozwala nam zwiększyć efektywność jako całej organizacji.

Mike Catapano, wiceprezes ds. IT, L3 Communications

Wyzwania biznesowe

- Zmniejszenie liczby oddzielnych systemów ERP oraz związanych z nimi kosztów zakupu i utrzymania
- Ulepszanie procesów biznesowych bez zaburzania działania standardowych operacji oraz procedur

Efekty

- Mniejsza liczba systemów ERP, która oznacza niższe koszty ich zakupu i utrzymania
- Usprawnienie procesów biznesowych bez zaburzania działania standardowych operacji oraz procedur
- Zwiększenie mocy produkcyjnych o 2-3%
- Wdrożenie stałych powiązań dla pozycji oraz lepszych opcji planowania głównego i planowania wydajności
- Udoskonalenie funkcjonalności systemu ERP dzięki lepszym możliwościom nawigacji, analizy danych oraz obsługi załączanych dokumentów